



3 1761 11635624 7

2A1  
TI 86  
1992  
E23

Government  
Publications

# EDC

## EXPORT INSURANCE



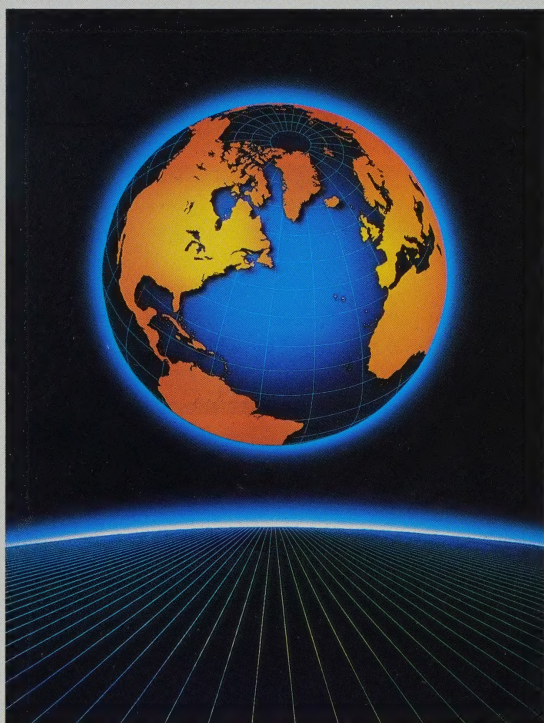
EXPORT  
DEVELOPMENT  
CORPORATION





**T**he Export Development Corporation (EDC) is a federal Crown corporation wholly owned by Canada. Our mandate is to promote the growth of Canada's export trade by providing insurance to exporters, financing to your foreign clients, and guarantees to your bank so that you can minimize the risks and maximize the opportunities of selling goods and services throughout the world.

This brochure provides some general information on EDC and on how our insurance services can protect you against export credit and foreign investment risks.



**EXPORT  
DEVELOPMENT  
CORPORATION**



## WHO WE CAN HELP

---

The Export Development Corporation is Canada's official export credit agency. We help build Canadian exports by providing insurance as well as financing and guarantee services that enable Canadian companies to sell competitively and safely in world markets. Our services are available to any Canadian-based exporter, of any size, operating in any industrial, commodity, or service sector. Our philosophy is to work in tandem with highly motivated exporters who are internationally competitive in product, price, quality, delivery and service. If you export, you can consider EDC your export partner.

## EDC EXPORT INSURANCE SERVICES

---

Selling goods and services in foreign markets can be both lucrative and rewarding. But it can also be risky, because there is always the chance that your buyer can't or won't pay. EDC export insurance enables you to effectively manage these risks in a number of ways.

To begin with, we have developed considerable knowledge and expertise through more than 45 years of experience in over 120 countries. This experience can be very valuable to have in your corner.

Our export insurance protects exporters against 90 percent of losses due to non-payment relating to two main types of risk – commercial and political. Some examples of the commercial risks we protect you against are: buyer insolvency; default on payments; repudiation of goods; or termination of the contract. Our political risk coverage protects you against loss due to foreign exchange conversion or transfer payment difficulties; war, revolution or insurrection preventing payment; or cancellation of government import or export permits.

EDC operates the largest credit insurance pool in Canada. We can insure almost any type of export, including raw materials, commodities, semi-processed goods, consumer goods, and services. Depending on your export insurance needs, you can take advantage of our short-term or medium-term insurance, our performance-related guarantees, or our foreign investment insurance. The following brief descriptions may help you decide what kind of EDC protection best fits your needs.

## SHORT-TERM CREDIT INSURANCE

---

You can increase the competitiveness of your deals by selling on credit terms — giving your buyer more time to pay. The problem is, when you sell on credit, you increase the risks that you won't be paid. That's where EDC comes in.

Our short-term policies cover export sales made on credit terms of 180 days or less. Many clients use our Global Comprehensive Insurance policy, which provides our standard 90 percent protection, and coverage can start when you sign your export contract or when you ship your goods. Global Comprehensive Insurance covers all of your export sales in all your export markets.

EDC also has policies for small businesses who sell only to the U.S. or those who sell to a variety of world markets. Designed to be both efficient and affordable, these policies meet the particular needs of the smaller exporter.

While broad coverage is a feature of these policies, EDC insurance is also available to exporters who want more targeted coverage — protection against specific risks or in specific markets. And we can take this flexibility further by tailoring an insurance package to suit your needs, such as including a deductible or modifying the amount of risk we share in the transaction.

A product of growing importance to certain Canadian exporters is EDC's Bulk Agricultural Insurance. This coverage protects large, often seasonal, shipments of agricultural commodities.

We also have insurance — called Bank Documentary Credit Insurance — that encourages banks to issue documentary credit commitments (confirming your Irrevocable Letters of Credit, for example) for your benefit.



## MEDIUM-TERM INSURANCE

---

For the sale of some types of goods and for services contracts, the credit term can sometimes exceed the six-month period normally associated with short-term insurance coverage. To cover the risks on these types of export contracts, EDC provides a variety of medium-term insurance services.

Specific Transaction Insurance is a medium-term insurance policy that's popular because it's flexible, covers both political and commercial risks and provides 90 percent protection. For domestic suppliers to an export project, we have insurance which protects against non-payment by the Canadian exporter-of-record. There is a policy which protects members of an export consortium against loss resulting from non-performance of a partner. And you can even get political risk coverage against loss of use of your equipment stationed at a foreign job site.

## PERFORMANCE-RELATED GUARANTEES

---

EDC also has a performance-related guarantee program which offers insurance services to protect financial institutions, including surety companies, against losses when issuing bid, performance, or advance payment bonds on behalf of Canadian exporters. And to protect you against a wrongful call on such bonds – or even a rightful call due to events beyond your control – we offer bid and performance security insurance.

## FOREIGN INVESTMENT INSURANCE

---

Recognizing the growing importance of foreign investment and joint ventures to the Canadian exporting community, EDC offers coverage for new investment overseas to protect against the full range of political risks, including the risks of expropriation and repatriation of capital and earnings.

## FOR MORE INFORMATION

---

This brochure provides general information on the export insurance services provided by EDC. Should you wish further information, we publish a number of informative publications. EDC Today is a bimonthly newsletter providing valuable information about exporting in general, as well as regular updates on EDC products and services. We also have specific product literature describing our various insurance, financing and guarantee services.

For more information on these publications, or to find out how we can help you make the most of your export opportunities, please contact the regional or district office nearest you.



## SERVING CANADIANS FROM COAST TO COAST

Vancouver Tel: (604) 688-8658  
Fax: (604) 688-3710  
(Serving British Columbia, Yukon Territory)

Calgary Tel: (403) 294-0928  
Fax: (403) 294-1133  
(Serving Alberta, Northwest Territories)

Winnipeg Tel: (204) 983-5114  
Fax: (204) 983-2187  
(Serving Manitoba, Saskatchewan)

London Tel: (519) 645-5828  
Fax: (519) 645-4483  
(Serving Southwestern Ontario)

Toronto Tel: (416) 973-6211  
Fax: (416) 862-1267  
(Serving Ontario)

Ottawa Tel: (613) 598-2992  
Fax: (613) 237-2690  
(Serving Eastern Ontario, West Québec)

Montreal Tel: (514) 283-3013  
Fax: (514) 878-9891  
(Serving Québec)

Halifax Tel: (902) 429-0426  
Fax: (902) 423-0881  
(Serving the Atlantic Provinces)



Export Development Corporation  
151 O'Connor Street  
P.O. Box 655  
Ottawa, Canada K1P 5T9  
Tel: (613) 598-2500  
Fax: (613) 237-2690  
Telex: 053-4136  
Cable: EXCREDCORP



## À VOTRE SERVICE D'UN Océan à l'autre

|           |   |
|-----------|---|
| Vancouver | Téléphone : (604) 688-8658<br>Télécopieur : (604) 688-3710<br>(pour la Colombie-Britannique et le Yukon)        |
| Calgary   | Téléphone : (403) 294-0928<br>Télécopieur : (403) 294-1133<br>(pour l'Alberta et les Territoires du Nord-Ouest) |
| Winnipeg  | Téléphone : (204) 983-5114<br>Télécopieur : (204) 983-2187<br>(pour le Manitoba et la Saskatchewan)             |
| London    | Téléphone : (519) 645-5828<br>Télécopieur : (519) 645-4483<br>(pour le sud-ouest de l'Ontario)                  |
| Toronto   | Téléphone : (416) 973-6211<br>Télécopieur : (416) 862-1267<br>(pour l'Ontario)                                  |
| Ottawa    | Téléphone : (613) 598-2992<br>Télécopieur : (613) 237-2690<br>(pour l'est de l'Ontario et l'ouest du Québec)    |
| Montréal  | Téléphone : (514) 283-3013<br>Télécopieur : (514) 878-9891<br>(pour le Québec)                                  |
| Halifax   | Téléphone : (902) 429-0426<br>Télécopieur : (902) 423-0881<br>(pour les Maritimes)                              |



Société pour l'expansion des exportations  
151, rue O'Connor

C.P. 655  
Ottawa, Canada K1P 5T9  
Téléphone : (613) 598-2500  
Télécopieur : (613) 237-2690  
Tél : 053-4136  
Cable : EXCREFDCOR

## NOS GARANTIES DE BONNE EXÉCUTION

La SFE offre des garanties de bonne exécution qui assurent les entreprises financières, y compris les sociétés de cautionnement, contre les pertes qu'elles pourraient subir en délivrant des cautions de soumission, de bonne fin ou de restitution d'acompte, pour le compte d'exportateurs canadiens. Et, pour garantir votre protection contre des appels injustifiés de ces cautions — ou même contre des appels justifiés par suite de circonstances indépendantes de votre volonté — nous offrons une assurance-caution de soumission et une assurance-caution de bonne fin.

## NOTRE ASSURANCE-INVESTISSEMENT À L'ÉTRANGER

Réalisant l'intérêt croissant des exportateurs canadiens pour les investissements à l'étranger et les entreprises conjointes, la SFE assure vos nouveaux investissements à l'étranger contre tous les risques politiques, y compris les risques d'expropriation et de rapatriement du capital et des gains réalisés.

## POUR EN SAVOIR PLUS

Cette brochure a été conçue pour vous donner un aperçu de la SFE, de son fonctionnement et de ses services. Si vous désirez de plus amples informations, n'hésitez pas à consulter nos différentes publications. Le bulletin bimestriel «Actualités de la SFE» présente de nombreux articles d'intérêt général sur les exportations. Nous publions aussi des mises à jour régulières à propos des produits et services de la SFE. Nous vous offrons également une documentation plus spécifique au sujet de nos services d'assurance, de financement et de garanties, qui pourra s'avérer fort utile lors de la mise sur pied de vos projets d'exportation. Pour en savoir plus sur ces publications, ou pour découvrir comment nous pouvons vous aider à profiter au maximum des débouchés qui s'offrent à vous sur les marchés d'exportation, nous vous invitons à communiquer avec le bureau régional ou de district de la SFE le plus proche.



Bien que la protection étendue soit la principale caractéristique de ces polices, la SFF peut également vous assurer si vous désirez une protection plus sélective contre certains risques, ou sur certains marchés particuliers. Nous pouvons même adapter nos polices à vos besoins en y ajoutant, par exemple, une franchise ou en modifiant la part des risques que nous assumons.

L'assurance de la SFF pour les produits agricoles en vrac est de plus en plus demandée par les exportateurs canadiens qui veulent assurer d'importantes expéditions de produits agricoles, souvent saisonnières. Nous vous offrons également une assurance-crédits documentaires qui encourage les banques à prendre, en votre faveur, des engagements en matière de crédits documentaires (en confirmant par exemple vos lettres de crédit irrévocable).

## NOTRE ASSURANCE À MOYEN TERME

Pour la vente de certaines catégories de biens ou pour les contrats de services, la durée du crédit peut parfois dépasser la période normale de six mois de l'assurance à court terme. Pour couvrir les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SFF vous propose différents types d'assurances à moyen terme.

Notre assurance-opération individuelle est une assurance à moyen terme très populaire, car elle est souple et couvre à la fois les risques politiques et commerciaux tout en offrant une protection de 90 p. 100. Nous proposons également aux fournisseurs locaux qui participent à un projet d'exportation une assurance qui les protège en cas de non-paiement par l'exportateur attitré. Si vous êtes membre d'un consortium d'exportation, nous avons une assurance qui vous protégera en cas de manquement d'un des partenaires. Vous pouvez même contracter une assurance-risques politiques offrant une couverture contre les pertes dues à l'impossibilité d'utiliser votre matériel situé sur un chantier à l'étranger.

les risques politiques en cas de sinistres attribuables à la conversion des devises ou au non-transfert des paiements; en cas de guerre, de révolution ou d'insurrection qui empêchent votre acheteur de vous payer, ou encore en cas d'annulation de vos permis d'importation ou d'exportation par un gouvernement quelconque.

La SFE gère le plus important fonds d'assurance-crédit au Canada. Nous assurons pratiquement tous les types d'exportations, parmi lesquels les exportations de matières premières, de produits de base, de biens semi-manufacturés, de produits de consommation et de services. Selon vos besoins d'assurance à l'exportation, vous pouvez bénéficier de nos assurances à court ou à moyen terme, de nos garanties de bonne exécution et de notre assurance-investissement à l'étranger. Les brèves descriptions qui suivent vous aideront à définir le type d'assurance de la SFE qui répondra le mieux à vos besoins.

## NOTRE ASSURANCE-CRÉDIT À COURT TERME

La vente à crédit vous permet de rendre vos opérations plus concurrentielles, du simple fait que l'acheteur dispose de plus de temps pour vous payer. Mais, en vendant à crédit, vous augmentez les risques de non-paiement. C'est à ce moment que nous intervenons. Nos polices d'assurance à court terme vous conviendront si vos ventes à l'exportation ont une durée de crédit ne dépassant pas 180 jours. De nombreuses entreprises souscrivent notre police d'assurance globale multirisque qui offre notre protection type de 90 p. 100. Votre transaction est couverte dès la signature du contrat d'exportation, ou au moment de l'expédition de vos marchandises. L'assurance globale multirisque protège toutes vos ventes à l'exportation, sur tous vos marchés.

La SFE offre également des polices d'assurance aux petites entreprises qui ne vendent qu'aux États-Unis, ou celles qui desservent plusieurs marchés mondiaux. Efficaces et abordables, ces deux assurances répondront parfaitement à vos besoins si vous dirigez une petite entreprise d'exportation.



## NOUS POUVONS SÛREMENT VOUS AIDER

La Société pour l'expansion des exportations est l'organisme officiel de crédit à l'exportation du Canada. Nous soutenons les exportateurs canadiens en leur offrant des services d'assurance, de financement et de garanties pour leur permettre d'affronter en toute sécurité la concurrence sur les marchés mondiaux. Quelle que soit son envergure, toute entreprise exportatrice domiciliée au Canada qui oeuvre dans le secteur industriel, fabrique des produits ou offre des services peut demander l'appui de la SFE. Nous désirons travailler en étroite collaboration avec des exportateurs hautement motivés dont les produits, les prix, la qualité, les délais de livraison et le service après-vente peuvent soutenir la concurrence internationale. Si vous exportez, vous pouvez considérer la SFE comme partenaire de vos réalisations sur les marchés extérieurs.

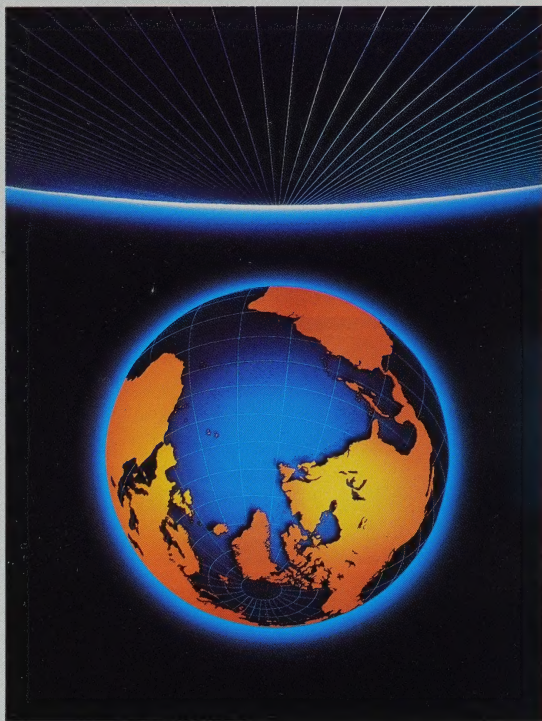
## NOS SERVICES D'ASSURANCE À L'EXPORTATION

La vente de biens et services à l'étranger est à la fois une activité très stimulante et très profitable. Elle peut cependant comporter certains risques. Comme lorsque votre acheteur ne veut pas, ou n'est pas en mesure de vous payer. Les services d'assurance à l'exportation de la SFE vous permettent de bien gérer ces risques de différentes façons.

Nous avons plus de 45 années d'expérience en matière d'exportation, et ce sur plus de 120 marchés nationaux à travers le monde. Notre expérience, allée à nos connaissances, vous sera certainement très utile sur les marchés que vous convoitez.

Nos assurances à l'exportation vous protègent jusqu'à concurrence de 90 p. 100 des sinistres, dans les cas de non-paiement attribuables à deux grandes catégories de risques : les risques commerciaux et les risques politiques. Parmi les risques commerciaux que nous assumons, mentionnons : l'insolvabilité de l'acheteur, les défauts de paiement, le refus d'accepter ou de prendre livraison des marchandises et la résiliation d'un contrat. Nous pouvons aussi vous assurer contre

La Société pour l'expansion des exportations (SEE) est une société d'Etat fédérale à part entière. Notre mandat est de soutenir les réalisations des entreprises canadiennes dans le domaine des exportations. Nous remplissons ce mandat en vous proposant des services d'assurance, en offrant des services de financement à vos clients étrangers ainsi que des garanties bancaires. Des services qui vous permettent, quand vous exportez vos biens et services dans le monde entier, d'augmenter vos ventes, tout en minimisant les facteurs de risque. Cette brochure trace un portrait général de la SEE et vous explique comment nos services d'assurance peuvent vous aider à concrétiser vos projets d'exportation.



SOCIÉTÉ  
POUR L'EXPANSION  
DES EXPORTATIONS







SEE

ASSURANCE  
À L'EXPORTATION



SOCIÉTÉ  
POUR L'EXPANSION  
DES EXPORTATIONS